

# MQ GLOBAL

МАРКЕТИНГ - ПЛАН

2023

**Реферальная ссылка присваивает личному кабинету статус «Партнер».**

Активация личного кабинета в статусе «Партнер» это покупка продукции на **40 рv в течение 1 (одного) расчётного периода (1 (один) календарный месяц).**

При выполнении активации личного кабинета, «Партнер» имеет возможность получения всех видов бонусов, кроме клиентского бонуса.

При отсутствии активации в течение 2 (двух) периодов после периода регистрации личному кабинету присваивается статус «Клиент».

У данного личного кабинета нет возможности приглашения других людей, т. е. Нет реферальных ссылок. Начисление клиентского бонуса описано на следующем слайде.

**Товарооборот измеряется в рv.**

Расчёт бонусов производится в российских рублях.

**рv** – единица измерения объёма товарооборота

**уе** – единица измерения при начислении бонусов

**1 рv = 150** рублей при покупке продукции

**1 уе = 50** рублей при расчёте бонусов

**СГО** (суммарный групповой объём) – это суммарный объём товарооборота всей нижестоящей структуры партнёра в течение 1 (одного) периода, включает в себя ЛО, КО и товарооборот всех нижестоящих партнеров.

**КО** (клиентский объём) – это объём товарооборота всех зарегистрированных клиентов партнёра в течение 1 (одного) периода. Не входит в ЛО и выплачивается при наличии активации партнёрского соглашения.

**ЛО** (личный объём) – личный товарооборот партнёра в течение 1 (одного) периода.

**ОЛГ** (объём личной группы) – объём товарооборота партнёра, включая КО, ЛО и товарооборот боковых не лидерских ветвей, в течение 1 (одного) периода.

# КЛИЕНТСКИЙ БОНУС

**Клиентский бонус** начисляется за каждую покупку через личный кабинет в статусе «Клиент» при достижении общей суммы всех покупок с момента регистрации **5000 руб. (33 рv)**. Покупки клиента суммируются за все время с момента регистрации.

При достижении следующего порога объёма всех покупок через личный кабинет клиента с момента регистрации личного кабинета размер начислений клиентского бонуса на следующие покупки увеличивается в соответствии с таблицей ниже.

Бонус начисляется на счёт личного кабинета в статусе «Клиент».

**При отсутствии покупок через личный кабинета в статусе «Клиент» в течение 6 периодов, объём покупок, а также накопленные бонусы на счёте клиента обнуляются.**

ОБЪЕМ ПОКУПОК	РАЗМЕР НАЧИСЛЕНИЙ
33 - 199рv	2%
200 - 466рv	3%
От 467рv	5%

**Виды бонусов в компании MQ.Global (начисляются при наличии активации в статусе «Партнер»):**

**1. Бонус наставника = ЛО партнёра в первой линии \* 40% \* 50 руб. (но не более 800 руб.).** При отсутствии активации у партнёра в первой линии, бонус наставника начисляется вышестоящему партнёру. Баллы начисляются на внутренний счет, их можно вывести, потратить на покупку или перевести на счет другого личного кабинета.

**Бонус наставника высчитывается по формуле:**

$40pv * 40\% * 50$  руб, но не более 800руб (это предельная сумма).

Всё что выше ЛО 40 PV это не засчитывается в этот бонус.

Если партнёр, допустим, сделал ЛО 25pv за период, а не 40pv расчёт идёт по той же формуле. Однако, БН меньше, т.е.  $25pv * 40\% * 50 = 500$ руб.

Также по всем бонусам идёт компрессия, т. е. если партнёр в первой линии не сделал активацию ЛО (40pv) за период, а под этим партнёром другой партнёр сделал, то все начисления идут ближайшему вышестоящему наставнику, у которого выполнены условия ЛО 40pv (активация) за период.

**2. Личный бонус = (ЛО за период – 40 pv) \* 40% \* 50 руб.** Баллы начисляются на внутренний счет, их можно вывести, потратить на покупку или перевести на счет другого личного кабинета.

# ВИДЫ БОНУСОВ

**3. Подарочный бонус = ЛО \* на 20%, 30% или 40% (в зависимости от ЛО за период) \* 50 руб.** (Бонус выплачивается при ЛО за период от 100 рv). Баллы начисляются на подарочный счет, его нельзя вывести, можно лишь потратить на покупку товара, отмеченного нами.

**4. Подарочный сертификат —бонус начисляется за ЛО от 100 рv за период.** Баллы начисляются на подарочный счет, их нельзя вывести, можно лишь потратить на покупку товара, отмеченного нами.

**5. Бонус клиентского объема = КО\* 20%.** Бонус начисляется статусу «Партнер» по формуле: суммарный товарооборот нижестоящих партнеров в статусе «Клиент» \* 20%. Баллы начисляются на внутренний счет, их можно вывести, потратить на покупку или перевести на счет другого личного кабинета.

ЛО	ПОДАРОЧНЫЙ БОНУС	ПОДАРОЧНЫЙ СЕРТИФИКАТ
от 100-299рv	20%	1500 руб.
от 300-499рv	30%	4000 руб.
от 500рv и более	40%	8000 руб.

# ГРУППОВОЙ БОНУС

**6. Групповой бонус** - выплачивается с товарооборота всех ваших партнеров и клиентов при достижении вашей командой определенного товарооборота.

КВАЛИФИКАЦИЯ	ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ (PV)	УРОВЕНЬ (%)
MAX 1	1000 pv	12 %
MAX 2	2000 pv	18 %
ML	3000 pv	24 %
ML-Pro	5000 pv	26 %

**Пример:**

Партнер достиг квалификации ML, групповой товарооборот его 3200pv.

$3200pv * 24\% * 50руб = 38400руб$

# ЛИДЕРСКИЙ БОНУС

**7. Лидерский бонус** начисляется при достижении ГО от 3000 рв и выше, при выполнении условий по квалификациям, ГО и ОЛГ

	ML	ML 1	ML 2	GM	GM 1	GM 2	GM 3	DM	DM 1	DM 2	DM 3	DM 5
<b>ОЛГ</b>	3000	3000	2500	2000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000
<b>ГО</b>		--	--	13.000	25.000	45.000	65.000	100т.	200т.	500т.	1 млн.	2 млн.
<b>Число ветвей</b>		1 лидер (ML)	2 лидера (ML)	3 лидера (ML)	1 GM + 2 ML	2 GM + 1 ML	3 GM	3 GM + 2 ML	1 DM + 2 GM + 2 ML	2 DM + 1 GM + 2 ML	3 DM + 2 ML	5 DM
<b>1 уровень</b>		9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%
<b>2 уровень</b>		8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
<b>3 уровень</b>			7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
<b>4 уровень</b>				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
<b>5 уровень</b>					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
<b>6 уровень</b>						3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
<b>7 уровень</b>							3%	3%	3%	3%	3%	3%
<b>8 уровень</b>								2%	2%	2%	2%	2%
<b>9 уровень</b>									1%	1%	1%	1%

# БОНУС Pro

**8. Бонус Pro** – бонус за ОЛГ от 4000 рv для квалификации от GM и выше, начисляется при выполнении условий в течение 3 периодов подряд.

При невыполнении условий хотя бы 1 период, например, 1 и 2 период условия выполнены, а в 3 периоде хотя бы одно из условий не выполнено, то исчисления обнуляются.

Бонус начисляется с ГО всей вашей структуры суммарно за 3 периода в соответствии с квалификацией каждого из 3 периодов.

	GM Pro	GM 1 Pro	GM 2 Pro	GM 3 Pro	DM Pro	DM 1 Pro	DM 2 Pro	DM 3 Pro	DM 5 Pro
<b>ОЛГ</b>	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000
<b>ГО</b>	15.000	25.000	45.000	65.000	100.000	200.000	500.000	1 млн.	2 млн.
<b>БОНУС Pro</b>	<b>2,5%</b>	<b>2,0%</b>	<b>1,5%</b>	<b>1,0%</b>	<b>0,5%</b>	<b>0,4%</b>	<b>0,3%</b>	<b>0,2%</b>	<b>0,1%</b>
<b>Число ветвей</b>	3 лидера (ML)	1 GM + 2 ML	2 GM + 1 ML	3 GM	3 GM + 2 ML	1 DM + 2 GM + 2 ML	2 DM + 1 GM + 2 ML	3 DM + 2 ML	5 DM
1 уровень	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%
2 уровень	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
3 уровень	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
4 уровень	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5 уровень		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
6 уровень			3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
7 уровень				3%	3%	3%	3%	3%	3%
8 уровень					2%	2%	2%	2%	2%
9 уровень						1%	1%	1%	1%



# АВТО БОНУС

**9. Автобонус** – бонус, который начисляется партнёру при квалификации от GM при подтверждении квалификации в течении 6 (шести) последовательных периодов.

Первоначальную сумму бонус начисляет компания в размере 20% от суммы автобонуса соответствующей квалификации. Оставшаяся сумма делится на три года и выплачивается равными частями, при условии, что партнер держит автобонусную квалификацию.

КВАЛИФИКАЦИЯ	СУММА АВТОБОНУСА
GM - GM1	2.500.000 руб
GM2 - GM3	3.500.000 руб
DM - DM1	4.500.000 руб
DM2 - DM3	6.500.000 руб
DM5	8.500.000 руб

5 уровень  
8 уровень

2% 2% 2% 2% 2%

# ПУЛ БОНУС

**10. Пул бонус составляет 3,5% от суммарного товарооборота компании, который распределяется между партнёрами в квалификации Diamond Mentor (DM) и выше:**

- 1% от суммарного объема компании распределяется среди всех партнёров в квалификации DM;
- 1% от суммарного объема компании распределяется среди всех партнёров в квалификации DM1;
- 0,5% от суммарного объема компании распределяется среди всех партнёров в квалификации DM2;
- 0,5% от суммарного объема компании распределяется среди всех партнёров в квалификации DM3;
- 0,5% от суммарного объема компании распределяется среди всех партнёров в квалификации DM5.

Квалификации DM1, DM2, DM3, DM5 определяются количеством квалифицированных ветвей DM, GM и ML, а также СГО всей структуры.

При достижении следующей квалификации от DM и выше партнёр получает пул бонус текущей квалификации и пул бонус за предыдущую квалификацию.

КВАЛИФИКАЦИЯ	ПУЛ БОНУС (%)
DM	1 %
DM1	1 %
DM2	0.5 %
DM3	0.5 %
DM5	0.5 %

8 уровень

2% 2% 2% 2% 2%